

Key Account Manager (m/w/d) Media & Marketing

WAS STECKT HINTER DER POSITION?

Die SK ONE ist eine der größten Media- und Marketingagenturen im Südwesten. Wir verstehen uns als der bevorzugte Ansprechpartner für jedes Marketingvorhaben in der Region und tragen damit maßgeblich zum Erfolg unserer Kunden bei. Unsere Kunden kommen aus allen Branchen: von Energie, über Finance bis hin zu großen Handelsketten. Abwechslung garantiert!

Als Key Account Manager (m/w/d) brennst Du dafür, langfristige Beziehungen zu Deinen Kunden aufzubauen und sie mit unserer umfangreichen Produktpalette erfolgreich zu machen. Und das Beste: Unsere Produkte und Dienstleistungen können sich absolut sehen lassen und werden stetig durch Deine kreativen und vor allem digital first denkenden Kolleginnen und Kollegen verbessert.

Wenn Du Lust hast, die Zukunft Deiner Kunden mit den besten Marketinglösungen mitzugestalten, dann ist das die perfekte Voraussetzung für Deinen Einstieg bei uns!

DAS BIETEN WIR DIR

- Eine vielseitige und verantwortungsvolle Tätigkeit mit großem individuellen Gestaltungsspielraum
- Unterstützung im Tagesgeschäft durch Deine professionellen Kolleginnen und Kollegen im Sales Office
- Fortlaufende Weiterbildung, sowohl fachlich als auch in Soft Skills
- Respektvolle Zusammenarbeit in angenehmer Arbeitsatmosphäre, flexible Arbeitszeitgestaltung mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit einem attraktiven Vergütungspaket (sicheres Festgehalt zzgl. zielabhängige Gehaltsbestandteile), Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung und 30 Tagen Urlaub pro Jahr

DAS SIND DEINE AUFGABEN UND DAS BRINGST DU MIT

- Du hast Deine Kunden und ihre Bedürfnisse stets im Blick und baust Deine Kundenbeziehungen aktiv und strategisch aus. Dein Ziel: Kunden mit den besten Marketinglösungen erfolgreich machen!
- Du weißt, dass Kunden nur die Lösung begeistert, die zu ihrem Bedarf passt und überzeugst Deine Kunden durch Deine mehrjährige Erfahrung im Key Account Management von Deinen Strategie- und Konzeptvorschlägen.
- Die digitale Welt ist Dir nicht fremd und dadurch bist Du schnell in der Lage unser gesamtes Medienhausportfolio (Print, Online, Distribution, Druck) zu verstehen und Deinem Kunden anzubieten.
- Stillstand ist nichts für Dich! Du schaust stets über den Tellerrand und akquirierst Neu- und Zielkunden.
- Dein Kunde braucht Lösungen, die heute noch nicht in unserem Portfolio sind? Kein Problem! Als gefragter Sparringspartner für unser internes Produktmanagement trägst Du maßgeblich zur Weiterentwicklung bei.
- Über Geld spricht man nicht? Doch! Durch Dein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick hast du vor allem Spaß daran, Deine Kunden auch zum Verkaufsabschluss zu bringen!

Für uns zählt der Mensch, nicht das Geschlecht!

Wir sind überzeugt, dass Vielfalt eine Bereicherung ist und lehnen jede Form von Diskriminierung ab.

DEIN PERSÖNLICHER ANSPRECHPARTNER

ERFAHRE MEHR

AUS DEINEM TEAM

„Als Online Marketing Manager habe ich spannende Projekte, arbeite in einem tollen Team und habe immer viel Spaß!“

DEINE BENEFITS

DEIN WEG ZU UNS

#1 DEINE BEWERBUNG

- Bewirb Dich **online** bei uns.
- Ob **Anschreiben** oder ein **kurzes Video** - entscheide, wie Du Dich gerne präsentieren möchtest.
- Ergänze noch Deinen **Lebenslauf** und Deine **Zeugnisse**, so können wir uns ein erstes Bild von Dir machen.

#2 UNSER FEEDBACK

- Du erhältst umgehend eine **Eingangsbestätigung**.
- Innerhalb von einer Woche melden wir uns per E-Mail oder telefonisch bei Dir mit unserem **Feedback**.

#3 UNSER KENNENLERNEN

- Passt der erste Eindruck, findet ein **erstes Gespräch - meist per Video** - in der Regel schon innerhalb einer Woche statt.
- Sind wir überzeugt, laden wir Dich zu einem **zweiten Termin vor Ort** ein, bei dem Du das Team und Deine Arbeitsumgebung kennen lernen kannst.

#4 DEIN ONBOARDING

- Haben Du und wir festgestellt, dass es passt, erhältst Du Deinen **Arbeitsvertrag**.
- 2 Wochen vor Arbeitsbeginn erhältst Du eine **Welcome Mail** mit allen Infos zu Deinem 1. Arbeitstag.
- Dein 1. Arbeitstag beginnt mit einem **Welcome Meeting**. Anschließend lernst Du alles Wichtige im Rahmen eines Onboarding Plans kennen.

MEHR ÜBER DAS SÜDKURIER MEDIENHAUS

Das **SÜDKURIER Medienhaus** gehört als zukunftsorientiertes Medien- und Dienstleistungsunternehmen mit über 800 Mitarbeitern sowie unseren Zustellern zu einer der Top 10 Mediengruppen in Deutschland. Wir gestalten den digitalen Wandel in der Medienbranche aktiv mit und eröffnen durch stetige Produktinnovationen spannende Perspektiven im gesamten Medienhaus.

Die **SK ONE GmbH** ist die agile und kompetente Vermarktungsorganisation aus dem SÜDKURIER Medienhaus für individuellen Kundenerfolg – zielgruppenspezifisch, transparent und kanalunabhängig. Wir verstehen uns als der bevorzugte Ansprechpartner für jedes Marketingvorhaben in der Region.



{{ job.contactRecruiterAccess.user.firstname }} {{ job.contactRecruiterAccess.user.lastname }}
{{ job.contactRecruiterAccess.user.jobTitle }}



{{ job.contactRecruiterAccess.user.phone }}



0151 57110550

Max Mustermann

Online Marketing Manager
seit 2017

Du möchtest mehr erfahren?

 07531/999-xxxx

Dein Arbeitsplatz

Dein Arbeitsplatz

Das SÜDKURIER Medienhaus

unbefristet

ab

sofort

Key Account Manager (m/w/d) Media & Marketing

Additional information

Location	Konstanz
Position type	Part-time / full-time
Start of work	As of now

Responsible

Ralf Zeidler